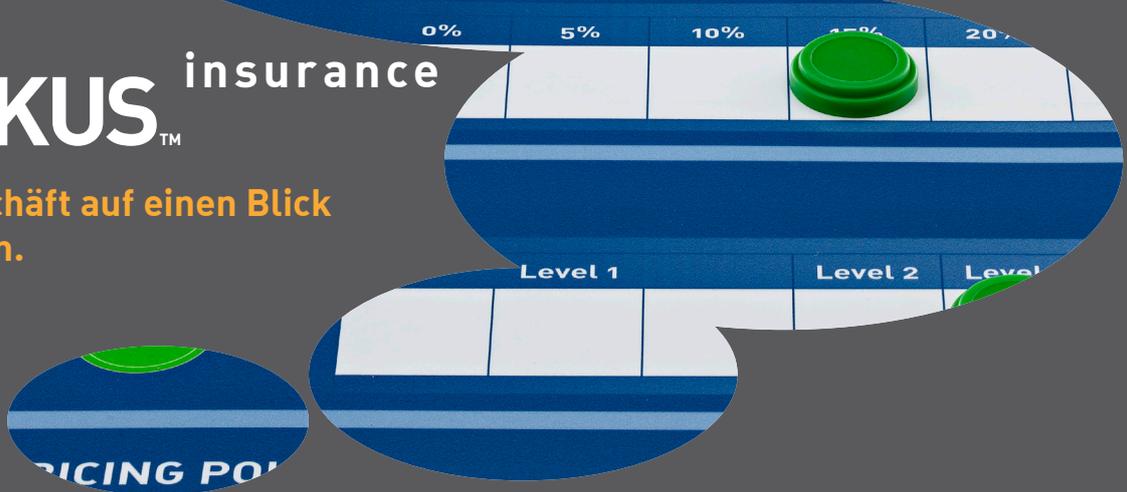




ÖKONOMIKUS™ insurance

Das Versicherungsgeschäft auf einen Blick verstehen und vertiefen.



Versicherungsunternehmen müssen sich heute vielen Herausforderungen stellen und befinden sich in einem äusserst dynamischen Umfeld. Daher war die Bedeutung von fundiertem Fachwissen und Managementfähigkeiten noch nie so gross. In ÖKONOMIKUS™ insurance sind die Teilnehmernden in der Rolle von Geschäftsführern eines Versicherers. Mehrere Unternehmen, die ebenfalls von einem Team mit zwei bis vier Personen geleitet werden, konkurrieren miteinander. Über mehrere Perioden müssen die Teilnehmernden strategische, operative und finanzielle Entscheidungen treffen, die das Unternehmen und seinen Erfolg beeinflussen. Ein realitätsbezogenes Szenario liefert Informationen zum Marktumfeld. Abhängig von der Position eines Unternehmens im Vergleich zu seinen Wettbewerbern entscheiden sich die Kunden für ihren Anbieter. Welche Produkte sollen über welche Vertriebskanäle gehen? Welche Risiken haben wir in unserem Portfolio? Was ist die richtige Prämienpolitik? Wie können wir nachhaltig in unseren Schlüsselmärkten Geschäfte abwickeln?

Lernzweck

Teilnehmende wenden versicherungstechnisches Know-how an, erweitern es und probieren eigene Ideen aus.

Sie erfahren in einem interaktiven Training die relevanten Herausforderungen des Versicherungsgeschäfts.

Sie können Wissen und Erfahrungen austauschen und aktuelle geschäftsbezogene Themen anhand der Simulation und Fakten diskutieren.

Das Bewusstsein für Chancen und Risiken im Versicherungsgeschäft wird geschärft.

Sie arbeiten an einer Case Study, die die unternehmerischen und betriebswirtschaftlichen Zusammenhänge des Versicherungsgeschäfts aufzeigt und die Abhängigkeiten erfahren lässt.

Nutzen

Es ist allgemein bekannt, dass Menschen am effektivsten lernen, wenn sie selber etwas tun und erleben. Unserer brettbasieren Serious Games erfüllen genau diese Sachverhalt. Durch das Schaffen eines realistischen Umfelds mit unseren Simulationen garantieren wir einen fokussierten und relevanten Transfer in den Geschäftsalltag.

Mit einer solchen experimentellen Lernmethoden bieten wir ein motivierende und interaktives Lernerlebnis. Darüber hinaus fördern wir unternehmerisches Denken und Handeln sowie betriebswirtschaftliche Fähigkeiten.

Unserer Trainings aktivieren und sensibilisieren die Teilnehmenden und schaffen so ein Umfeld für spezifische Themen und Botschaften.

Anwendung

Dank dem modularen Schwierigkeitsgrad ist ÖKONOMIKUS™ insurance ideal für verschiedene Zielgruppen: Kader aller Stufen, Nachwuchskräfte, Mitarbeitende, Auszubildende, Studierende von Finanzdienstleistungslehrgängen

Moderierte Workshops sind ab 8 Personen bis zu einer unbeschränkten Anzahl möglich.

2 bis 4 Personen bilden jeweils ein Team eines Modellunternehmens.

Der Lernerfolg kann innerhalb von 8 Stunden (1 Tag) garantiert werden.

Die Workshops können in Deutsch, Englisch, Französisch und Mandarin durchgeführt werden. Weiter Sprachen auf Anfrage.

Entwicklung von massgeschneiderten Szenarien sind möglich.

4 SALES DEPARTMENT

Base salary 1

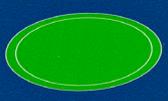
Sales agents



Consultancy index

0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	
41	41	43	44	45	46	47	48	49	50		

Acquisition commission



0%		10%	15%	20%	25%	30%
----	--	-----	-----	-----	-----	-----

5 BROKER

Brokerage



0%	5%	10%	15%	20%	25%	30%
----	----	-----	-----	-----	-----	-----

6 INTERNET

Web presence



© game solution ag - all rights reserved.

	Level 1		Level 2	Level 3	Level 4	Le
--	---------	--	---------	---------	---------	----

ÖKONOMIKUSTM insurance

Das Versicherungsgeschäft auf einen Blick - erkennen, anwenden und kennenlernen.



game solution

Zurich - Dusseldorf - Shanghai